

เรื่อง ผู้แทนจำหน่าย , DEALER และ ผลตอบแทนการตลาด (ปรับปรุงใหม่)

เพื่อให้การขายตลาดเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพเหมาะสม จึงกำหนดโครงสร้างการขายงาน และ ผลตอบแทน โดยให้เริ่มมีผลตั้งแต่วันที่ 1 สิงหาคม 2563 เป็นต้นไป ดังนี้

1. ผู้แทนจำหน่าย (AGENT)

- บุคคลธรรมดาอายุ 20 ปีขึ้นไป หรือ นิติบุคคล
- บทบาทหน้าที่
 - แนะนำและชักชวน ให้ลูกค้าซื้อสินค้าของบริษัท
 - จัดทำใบสรุปข้อมูลลูกค้าส่งบริษัทก่อนการติดตั้ง
 - ติดตามให้ลูกค้าชำระเงินเข้าบริษัทตามที่กำหนด
- ผลตอบแทน ได้แก่ ค่านายหน้า , ค่าส่งเสริมการขาย , รางวัลการแข่งขันการขาย ฯลฯ

2. ศูนย์ขายงาน (DEALER)

- บุคคลธรรมดาอายุ 20 ปีขึ้นไป หรือ นิติบุคคล ที่จดทะเบียนการค้าตามกฎหมาย
- คุณสมบัติเพิ่มเติม
 - ต้องมีหน้าร้านในการขายและประชาสัมพันธ์สินค้า Next Solar ของบริษัทที่เหมาะสม (ร่วมกับธุรกิจอื่นก็ได้)
 - มีทีมงานติดตั้ง Solar System ในระดับพื้นฐานได้
 - เป้าหมายการขาย ไม่น้อยกว่าไตรมาสละ 20 ชุด (หากมีผลงานต่ำกว่าเป้าหมาย บริษัทสงวนสิทธิ์ที่ยกเลิกการเป็น DEALER)
- บทบาทหน้าที่ : ขายพร้อมติดตั้งโดยออกใบเสร็จของตนเอง , นำส่งข้อมูลก่อน/หลังติดตั้งให้บริษัทตามที่กำหนด
- ผลตอบแทนอื่นๆ ได้แก่ ค่าส่งเสริมการขาย , รางวัลการแข่งขันการขาย ฯลฯ
- สิทธิประโยชน์เพิ่มเติม
 - เมื่อบริษัททำการตลาดผ่านสื่อต่างๆทั่วประเทศแล้ว มีผู้สนใจติดต่อเข้ามา ก็จะส่งข้อมูลให้ DEALER ไปเป็นผู้ดำเนินการขาย
 - เป็นผู้ติดตั้งหลักให้กับลูกค้าที่อยู่ในพื้นที่ดูแล ไม่ว่าจะการขายนั้นจะเกิดจากใครก็ตาม (รับค่าติดตั้ง)
 - กรณีที่มี DEALER มากกว่า 1 แห่งในอำเภอ จะพิจารณาส่งงานให้กับ DEALER ที่ตั้งอยู่ใกล้กับลูกค้ามากที่สุดก่อน
 - เข้าร่วมโครงการการตลาดและอื่นๆที่บริษัทจัดขึ้น พร้อมรับการส่งเสริมการขายแบบพิเศษ

เรื่อง ผู้แทนจำหน่าย , DEALER และ ผลตอบแทนการตลาด (ต่อ)**3. การสมัครร่วมงาน**

- แอดไลน์ @WENEXT
- เอกสารที่ต้องใช้ประกอบการสมัครเบื้องต้น (ส่งทางไลน์เท่านั้น)

บุคคลธรรมดา : รูปบัตรประชาชน , รูปสมุดบัญชีธนาคาร (ยกเว้น ออมสิน ธกส. ธอส.) , เบอร์โทรศัพท์มือถือ

นิติบุคคล : หนังสือรับรองบริษัท/หจก. , รูปหน้าร้าน , ชื่อผู้ประสานงาน , เบอร์โทรศัพท์มือถือ

4. การจ่ายค่านายหน้าสำหรับผู้แทนจำหน่าย

- ผลงานที่จะนำมาคำนวณจ่ายผลตอบแทนในแต่ละเดือนนั้น จะพิจารณาจากรายการชำระสินค้าสินค้าที่ลูกค้าชำระครบถ้วน และ บริษัทได้ทำการออกใบเสร็จ/ใบกำกับภาษีแล้ว ระหว่างวันที่ 1-15 (รอบที่ 1) และ วันที่ 16-วันสิ้นเดือน (รอบที่ 2)
- บริษัทจะรายงานและโอนเงินผลตอบแทนเข้าบัญชีธนาคารตามที่ให้ไว้ รอบที่ 1 ภายในวันที่ 25 ของเดือนนั้น , รอบที่ 2 ภายในวันที่ 10 ของเดือนถัดไป
- บริษัทจะนำส่งข้อมูลรายได้ต่อกรมสรรพากร ถือเป็นรายได้ที่ต้องยื่นภาษีประจำปีตามกฎหมาย (ภงด.1)



(นายเทวินทร์ มิสระ)

กรรมการผู้จัดการ

ราคาขายสำหรับลูกค้าทั่วไป

ชุด (แผง)	ขนาด (KWatt)	ประยัดไฟเดือนละ ประมาณ (บาท)	ราคา ไม่รวม VAT		ราคา รวม VAT
			ต่อชุด	รวม	
2	0.64	300 - 350	17,500	35,000	37,450
4	1.28	600 - 700	17,000	68,000	72,760
6	1.92	900 - 1,050	16,500	99,000	105,930
8	2.56	1,200 - 1,400	16,500	132,000	141,240
12	3.84	1,800 - 2,100	16,000	192,000	205,440
16	5.12	2,400 - 2,800	16,000	256,000	273,920
20	6.40	3,000 - 3,500	15,500	310,000	331,700
24	7.68	3,600 - 4,200	15,500	372,000	398,040
32	10.24	4,800 - 5,600	15,000	480,000	513,600

ผลตอบแทน , ราคาส่งสำหรับ DEALER

ชุด (แผง)	ราคา ไม่รวม VAT		ผย.ตัวแทน		ผย. Dealer				ราคาส่ง Dealer	
	ต่อชุด	รวม	อัตรา	จำนวนเงิน	อัตรา	จำนวนเงิน	ค่าติดตั้งเหมา	รวม	ก่อน VAT	รวม VAT
2	17,500	35,000	10%	3,500	15%	5,250	2,000	7,250	27,750	29,692.50
4	17,000	68,000	10%	6,800	15%	10,200	2,500	12,700	55,300	59,171.00
6	16,500	99,000	10%	9,900	15%	14,850	3,000	17,850	81,150	86,830.50
8	16,500	132,000	10%	13,200	15%	19,800	3,500	23,300	108,700	116,309.00
12	16,000	192,000	10%	19,200	15%	28,800	4,500	33,300	158,700	169,809.00
16	16,000	256,000	10%	25,600	15%	38,400	5,500	43,900	212,100	226,947.00
20	15,500	310,000	10%	31,000	15%	46,500	6,500	53,000	257,000	274,990.00
24	15,500	372,000	10%	37,200	15%	55,800	7,500	63,300	308,700	330,309.00
32	15,000	480,000	10%	48,000	15%	72,000	9,500	81,500	398,500	426,395.00

อุปกรณ์ครบชุด ประกอบด้วย

แผงโซลาร์ Tier1 ยี่ห้อ SunTech 330 Watt , Micro-Inverter ยี่ห้อ AE Conversion 315 Watt , อุปกรณ์ติดตั้งบนหลังคา ยี่ห้อ SunforSon , สายไฟ NNN , ปลั๊ก Haco , ระบบตรวจสอบการผลิตอัจฉริยะ Next Monitoring